

Kom i gang med salg til Tyskland

Temamøde i Nupark torsdag den 19. juni 2014 kl. 14-18

Agenda:

- 14.00 Velkomst og præsentation af det eksportinitiativ Holstebro, Lemvig og Struer Kommune i samarbejde med STARTVÆKST har besluttet at gennemføre
- 14.15 **Nikolaj Hviid, CEO for Bragi og tidligere Partner og CEO hos Designit i München**
Nikolaj Hviid, der kommer fra Struer, startede sin første virksomhed allerede som teenager og drev den sideløbende med sin uddannelse. Sidenhen har han haft stor succes med starte egen virksomhed og skabe udvikling hos andre. Lige nu er han i gang med at skabe et nyt produkt, der vil fryde atleter og gøre dem i stand til at forbedre deres evner, styrke, udholdenhed og reaktionsevne. Nikolaj var med-grundlægger af Designit i München, og i en længere årrække var han CEO og partner i virksomheden, der har som mål at skabe stærk og holdbar forretningsværdi gennem strategi og design i tæt samarbejde med kunden.
- 15.00 **Hans Henrik Kærgaard, administrerende direktør og partner i ID Identity A/S (Rexholm)**
ID® er en af Europas førende producenter af profil-, firma- og reklamebeklædning, og produkterne afsættes igennem et professionelt netværk af forhandlere. Tyskland er det største eksportmarked og Hans Henrik vil fortælle om, hvordan ID har grebet det tyske marked an, og hvilke faldgruber, de har mødt. ID blev etableret i Ulfborg for 28 år siden og flyttede for et års tid siden ind i nybyggede faciliteter og har nu 14.000 m² til rådighed på Lægårdvej i Holstebro.
- 15.45 Pause med kaffe og kage
- 16.15 **Henrik Jakobsen, Geschäftsführer for nöhr + jakobsen GmbH, Hamburg samt Partner i danskeksport.de**
danskeksport.de er et netværk af selvstændige danske eksportkonsulenter i Tyskland alle med mangeårig erfaring på det tyske marked. Der er kontorer i Hamburg, Köln, Frankfurt og München. danskeksport.de tilbyder eksportrådgivning og praktisk hjælp til danske firmaer, der ønsker at etablere sig på det tyske marked eller videreudvikle deres eksport til Tyskland. Henrik vil bl.a. gennemgå et projekt, som de er i gang med for Dansk Industri, hvor 18 mindre og mellemstore danske underleverandørvirksomheder er gået sammen i et eksportsamarbejde, idet de har dannet to alliancer inden for henholdsvis fremstilling af stål- og aluminiumsemner til tyske virksomheder.
- 17.00 **Søren Lassen, administrerende direktør og ejer i BRDR JØRGENSEN COMPONENTS A/S (BJC)**
BJC er en af Holstebros hæderkronede virksomheder, og Søren vil fortælle om det tyske markeds betydning for virksomheden. BJC har en eksportandel på 95%, hvor Tyskland er det største marked. BJC har tre produktområder: Underleverandør af håndhjul til industrien, specialelemner til bl.a. bilindustrien fremstillet i avancerede koldfyldningsprocesser samt designprodukter til det private marked oprindeligt formgivet af Søren Lassens farfar, den anerkendte arkitekt Mogens Lassen, der bl.a. står bag Kubus lystager.
- 17.30 Mikael Oddershede, Holstebro Kommune vil gennemgå programmet for de konkrete aktiviteter for efterårets fremstød i Tyskland, herunder sprogkurser og studietur til Hamburg
- 17.45 Networking, vand og sandwich

STARTVÆKST Lemvig
Noatun
Industrivej 53
7620 Lemvig
tlf. 40 97 89 06

STARTVÆKST Holstebro
Nupark
Nupark 51
7500 Holstebro
tlf. 40 18 64 28

STARTVÆKST Struer
BusinessPark Struer
Fælledvej 17
7600 Struer
tlf. 29 24 88 23

Tilmelding til arrangementet skal ske på
STARTVÆKST Holstebro, Struer eller Lemvigs
hjemmesider.